



# 「売れない」が「売れる」に変わるセールス文章術

【講師】  
伝える力【話す・書く】研究所 所長  
**山口 拓朗 氏**

出版社で編集者・記者を務めたのち、フリーライターとして独立。21年間で2800件以上の取材・執筆歴を誇る。現在は執筆活動に加え、講演や研修を通じて「売れるセールス文章&キャッチコピーの作り方」「ファンを増やすブログ記事の書き方」「好意と信頼を獲得する営業メールの書き方」等の実践的ノウハウを提供。広告コピーやセールスライティング、WEBライティングも多数手がける。2016年からは200万人の会員を誇る中国のコミュニティ「行動派」に招聘されて「Super Writer 養成講座」もスタートさせた。モットーは「伝わらない悲劇から抜けだそう!」。中学生にもわかる言葉で解説する丁寧な語り口に定評がある。著書は『買わせる文章が「誰でも」「思い通り」に書ける101の法則』(明日香出版社)、『残念ながら、その文章では伝わりません』(だいわ文庫)他10冊以上。文章作成の本質をとらえたノウハウは言語の壁を超えて高く評価されており、中国、台湾、韓国など海外でも翻訳されている。

後援：上越市

「セールス文章の書き方がわからない...」「一所懸命にセールス文章を書いたのに反応が薄い...」という悩みを持つ方に、セールス文章を書くために必要な「考え方」と「基本スキル」を伝授します。セールス文章を書くうえで、もっとも大切な考え方は「読み手本位」で書くことです。どれだけ読み手の立場で考えられるかによって、得られる結果(売り上げ)に差が生じます。本講演では、「読み手本位」の考え方を実践するうえで必要となる「書く前の準備」から「商品の魅力の伝え方」「ベネフィットの見つけ方」「興味を引くキャッチコピー作成」まで、セールス文章術の基本とコツを網羅。聴講したその日から「セールス文章」の書き方が変わります。

2018年10月24日 **水**  
16:00~18:00  
ミュゼ雪小町ギャラリーA

〒943-0832 新潟県上越市本町5丁目4番5号 あすとぴあ高田5階

講演会 先着**30**名様 個別相談会 **3**社様限定 裏面お申込書にてお申込みできます

講演会 2018年10月24日(水)16:00~  
「売れない」が「売れる」に変わる  
セールス文章術 受講料:1名様2,000円

個別相談 2018年10月25日(木)9:30~  
ケース別のご相談を受付けます  
3社様限定:各社45分間  
別途相談料4,000円

## <EC 上越主催 『「売れない」が「売れる」に変わるセールス文章術講座』 申込書>

※下記申し込み内容のどれか一つに丸をつけてください。

- 10月24日の講座に申し込みます。
- 10月25日の個別相談会に申し込みます。
- 10月24日の講座と25日個別相談会の両日に申し込みます。

尚、万が一個人的な理由により参加が不可能になっても、返金および一切の保証を請求致しません。

申込日	平成 30年 月 日
代表氏名	他参加人数 名
企業 団体名	
勤務先 住所	〒
電話番号	
eメール アドレス	
講師への 質問など	(個別相談もしくは講座にて、講師に質問があればご記入下さい)
当会への お問合せ	(当会についてのご質問があればご記入下さい)
受講確定 について	10月24日の講座は申し込み順で30名まで受け付けます。 尚、10月25日の個別相談会は3社限定ですので申し込みが3社を超えた場合は抽選となります。 受講の可否と参加費合計金額と振込先を当会より10月11日以降にご連絡します。 ※お支払いは10月17日振込締め切りです。お支払いを持って参加確定となります。

※頂いた個人情報は、当講座運営以外の用途では一切使用致しません。

※申込書は下記まで、郵送またはFAXか、EメールでPDFファイル添付にて送付してください。

**お申し込み締め切り 平成30年10月10日(水)まで**

<申込書送り先> **FAX** 025-525-9283 **E-mail** ecjoetsu@gmail.com

EC 上越 事務局 〒943-0122 新潟県上越市新保古新田 535 (有)西沢珍味販売 永野聖子

<お問い合わせ先> EC上越(ネットショップで儲ける会) 会長 宮崎 文徳 携帯 090-3142-7686